Inhalt

Vorwort: Hilfe, ich habe einen Low-Performer! 7		
Tei	il I Was ist da eigentlich los? Wie ein Low-Performer das ganze Team herunterzieht –	
-	und warum Kündigen nicht immer hilft	13
	Kündigen, wenn es nicht anders geht	15
	Kündigen hat seinen Preis	17
	Low-Performer können viel mehr als sie zeigen	20
	»Typen« mit diffusen Leistungstiefs	21
	Hinter den Kulissen des Verhaltens	27
	Wozu Entmutigung führt	34
	Schuld oder Verantwortung	40
2	Die Coaching-Falle: Warum Ihre bisherigen Bemühungen	
	versanden und was wirklich leistungsfähig macht	43
	Die Führungskraft in der Coaching-Falle	44
	Ein Dritter muss her	47
	Beziehung – eine Ebene, die es in sich hat	53
	Ordnung schaffen im Beziehungschaos	62
Te	il II Mein Lowie packt's	
3	Anklage fallen lassen – So räumen Sie Beziehungskiller	
	aus	69
	Verhärtete Fronten	70
	Der Übeltäter wird am Haken behalten	73
	Der Automatismus aus Emotion und Aktion	74
	Vergebung	<i>78</i>
4	Geben statt Nehmen: Wie Sie Ihrem Mitarbeiter zu ver-	
	stehen geben, dass Sie ihm wirklich helfen möchten	93
	Den Leistungsknick knacken	93
	Den neuen Kurs fahren	104
	Überrascht von Wertschätzung	105
	Zeigen Sie ihm, dass Sie auf seine Leistung nicht	
	verzichten wollen	115

6 Inhaltsverzeichnis

5	Stammspieler - Wie Sie Ihren Mitarbeiter aus der	
	Reserve locken	121
	Du bist der »Bad Guy«	121
	Vom Bad Guy zu Batman	129
	Ermutigend sein und handeln	132
Tei	il III Willkommen im Team!	
6	Weniger ist mehr: Wie Sie dafür sorgen, dass Ihre	
	Leute das Beste hervorbringen	159
	Unter Druck	159
	Womit Sie »das Beste« nicht verwechseln sollten	165
	Der Weg vom »Second best« zum Besten	170
7	Mehr als Friede-Freude-Eierkuchen: Wie Ihre Leute sich	
	gegenseitig hochziehen	189
	Schnell verstimmt?	190
	Wo anfangen?	201
	Der Künstlertreff	204
	Und jetzt ab auf die Bühne!	219
Na	chwort	221
C+i	chwortverzeichnis	222