

Stichwortverzeichnis

a

ABC/XYZ-Analyse 212
accounts payable 198
Accounts receivable 198
Adjustierungen 19, 87, 89, 92-93, 96,
100-102, 104-105, 110
Akquisitionsradar 143-144, 170, 172, 176,
250
Alpha 157-158

b

Balanced-Scorecard 231-234, 236-238, 242
Barwert 102, 123, 144
Benchmarking 28, 49-50, 185, 201, 210,
242-244
Beta 59, 61-62, 64-68, 73, 76, 84, 94
betriebsnotwendige Kapital 149-150, 152,
160
Bewertungsmodellen 44, 144
Beyond-Budgeting 12, 182, 184-187
Börsenkapitalisierung 113-114, 141, 152,
256
Bottom-Up 113, 125-127, 139-140, 178, 192,
222
Box Plots 27, 51-56, 58, 68, 177-179
Branchencodes 19, 34, 39-40, 42-43, 58
Branchenverbände 31
Branchenzyklen 175
Bullwhip-Effekt 204-205
Businessplan 144, 168

c

Capital Asset Pricing Model (CAPM) 61
Case Study 179
Cash-to-Cash Cycle 200-202, 207
CEO 13, 74-75, 92, 187, 215
CFO 8, 13, 24-25, 69-71, 74, 76, 126, 187,
199, 203, 224, 233, 249
Current Operations Value 115-116, 141

d

Datenprovider 31-33, 37-38, 41-42, 58
Days Inventory Outstanding 201
Days Payable Outstanding 201
Days Sales Outstanding 201
DCF 144, 173
Debitoren 198, 210, 214-215
Deckungsbeiträgen 170
Delta 97-99, 101, 107, 109, 220
Dezil 73
Discounted Cashflow, Discounted-Cashflow-
Methode 114, 123, 144, 155, 173
Diskontierungssatz 144
Durchlaufzeiten 200, 206-207, 209

e

EBIT 139, 146, 151, 170, 184
EBIT-Marge 55, 225, 228, 230
EBITDA 57, 146, 171, 173, 226, 228, 230
ewige Rente 144

f

Factoring 211
Finance Intelligence 9, 18-22, 23-26, 60,
62, 66-67, 77, 88, 99, 101-103, 105, 109,
247, 249-251
Finance-Intelligence-Analyse 128, 130, 133,
139, 195, 217-218
Finanztheorie 144, 147, 251
Forderungsmanagement 210-212
Free Cash Flows 114, 141, 144, 197, 215
Fremdfinanzierungsgrad 147
Future Growth Value 115, 141, 154

g

Gearing 66, 171, 173, 176
GICS 34, 42-43, 46, 58
Goodwill 72, 93, 102-103, 155
Großbanken 31

h

Hedge Fund 14, 223, 250

i

Incentive-Pläne 139

Incentive-Programmen 170

Inventories 198, 203

Invested Capital 101, 108

investierte Kapital 89-90, 112, 116, 148, 150-151, 162

Investor-Relations-Abteilungen 120

Investor-Relations-Arbeit 123

j

Just-in-Time 207, 212

k

Kapitalkosten 19, 59-62, 65-66, 76-77, 82, 84, 88, 94, 96-99, 109-110, 112, 116, 125-126, 132, 135-136, 147, 166, 168, 235, 249, 272

– Kapitalkostensatz 112, 115, 147, 156, 166, 168

Kapitalmarkterwartungen 16, 118, 120, 132-133, 139, 141, 248, 251

Konsignation 214

Kreditoren 198, 214

Kreditorenmanagement 214

l

Lagerbestände 200-201, 205-207, 212, 214

m

Markt-Multiples 144, 148, 150-151

Markt-zu-Buchwert-Verhältnis 155

Marktforschungsinstitute 31-32

Marktkapitalisierung 34, 38, 114, 122, 125, 152-153

Marktrisikoprämie 62, 84

Marktwert 113-117, 120, 122, 128-131, 133-137, 141, 176

– Marktwertentwicklung 133, 175

– Marktwertmodell 172-176

– Marktwertmodell-Analyse 176

– Marktwertverhalten 143

Marktwerte 114-115, 117, 125, 131-134, 136, 141, 174-175

Marktwertentwicklung 139

Marktwertmodell 249

Median 40, 51-54, 57, 66-68, 73, 78-79, 84-85, 127-128, 130, 132, 134, 139, 180, 189, 191-193, 195, 220-221, 226

Mergers und Acquisitions 171

n

Net-Working Capital 101, 106, 198, 253

Nettoschulden 21, 152

Nettoumlaufvermögen 89, 99-100, 147, 218, 221, 225, 228-229

nicht betriebsnotwendige Kapital 147

NOPAT 55, 116, 122, 131, 134, 136-138, 153, 155, 166, 168-170, 176, 189, 273

– NOPAT-Erwartungen 168

– NOPAT-Modell 155

– NOPAT-Steigerung 170

– NOPAT-Zielen 170

NOPAT-Marge 109

normalverteilt 152, 174, 263

o

operativen Index 128, 177-178, 180, 188, 190, 193-194, 218

operativen Wert III, 115-117, 120, 122, 130-137, 141

Order-to-Cash-Prozess 202

Outside In 113, 123, 127

Outside In View 139

Outside-In-Perspektive III, 221

p

Peer 28-29, 113, 128-129, 141, 157-158, 160

– erweiterte 44, 48

– Peer-Betrachtung 129

– Peer-Entwicklungsanalysen 176

– Peer-Gruppe 29, 41, 44, 48, 128, 130, 132-133, 139-140, 143, 145, 150, 157, 160-161, 172-173, 175, 257, 271

– Peer-Gruppen 45, 54, 113, 134, 143-144, 256

– Peer-Gruppenvergleich 113, 140-141

– Peer-Umfeld 172

– Peer-Universum 27, 29, 32, 41, 45, 54-55, 67, 73, 77, 150, 159, 178, 189-192, 195, 217

– Peer-Unternehmen 27-30, 42, 44-45, 47-48, 55, 58, 65-66, 70, 77, 111, 148, 161, 179, 181, 188-189, 191, 220-221, 224, 228, 252

– Peer-Vergleich 159

Perzentil 51, 53-54, 80, 128, 130, 134, 139, 141, 148, 155, 189, 191, 220, 273

Preis/Kurs-Verhältnis 155
prognosen 39, 76, 186, 192, 194, 200,
207-208, 215
Purchase-to-Pay-Prozess 202

q

Quartil 45, 51-52, 54, 125, 127, 179-180,
192-194

r

Rating-Unternehmen 32
Regressionsanalyse 53-54, 153, 259-260,
263, 269-272, 275-276
Return on Capital Employed 198
Return on Investment 112, 223
Return on Net Assets 198, 253
Risikoprämie 61, 63, 72-73
ROI 112

s

Sensitivitätsanalyse 69, 82, 85
Shareholder Value 18, 92, 112, 154, 215, 235,
238
SIC 34, 42-43, 46, 58
Skaleneffekte 29, 238, 243
SPI 117
Spread 112
Stakeholder 28, 224
Standardfehler 150
Stern-Radar 217-219, 224-227, 229-231,
245, 253
strategische Wert 111, 115-122, 128-141
Substitutionsprodukten 29
Supply Chain Management 203-204, 215
Swiss Performance Index 117
Synergieeffekte 191

t

Take-Over-Threat-Barometer 143, 173
Terminal Value 154
Top-Down 113, 123, 126, 139-140, 178, 183,
196, 223
traditionelle Leistungsmessung 225-226

u

Übernahmegefahr-Barometer 170, 173, 176
Umsatz-Multiple 154
Umsatzwachstum 55, 57, 125, 171, 173-174,
176, 188-190, 220-221, 225-226, 228-230,
238

Umschlag des investierten Kapitals
194-195, 225, 227-228, 230
Unterbewertung 157, 164, 172, 176, 256
Unternehmensbewertungsmethoden 143
Unternehmenswert 18, 73, 98, 104, 113-114,
134-135, 140, 143-144, 146, 150, 152,
156-157, 160-164, 166-167, 256-257, 264,
271-276
Unternehmenswertanteil 115

v

Value Added 55, 81, 87-88, 90-91, 97, 99,
110, 112, 126, 133, 143, 147-148, 154, 170,
174, 247-249, 251, 256, 272
– Value-Added-Ziel 112, 139-141, 170
Value Gap 123, 163, 166-170
Value-Added 19, 88, 90, 96, 98-99, 101,
104-107, 109-110, 133, 154
Vektorprodukt 155
Vendor-Management-Inventory 214

w

WACC 116, 122, 131, 134-135, 137, 144,
149-150, 155, 169, 174, 272
Werttreiber 55, 72, 106, 109, 168, 178, 196,
223, 231, 235-236, 238, 253
Werttreiberbaum 106-107
Working Capital Management 197, 204,
207
Working Capital Requirement 198, 203

x

xVA 88, 90, 96-99, 102, 106-107, 109-110,
131-132, 140, 143, 147-151, 156, 159-162,
174-176, 256, 271-274, 276
– xVA-Größen 273
– xVA-Koeffizient 159
– xVA-Komponenten 174
– xVA-Multiples 272
– xVA-Werte 272
xVAn 149
xVAp 149

z

Zielmarktkapitalisierung 125
Zinskostendeckung 171, 176

