

## Übung: Das Zeitjournal im Verkauf – Ihre Aufgaben, Ihre Rollen

Nehmen Sie jetzt Ihre Tabelle oder Ihr Kuchendiagramm zur Hand und schreiben Sie einmal spontan daneben, was Sie glauben, wie viel Zeit diese Rollen in den vergangenen Wochen eingenommen haben.

Jetzt analysieren Sie das Ergebnis mit folgenden Fragen:

- Welche Abweichungen zwischen Ist- und Sollzustand ergeben sich?
- Welche Rollen haben mehr Platz eingenommen und warum?
- Welche Rollen sind zu kurz gekommen?
- Wie wichtig sind diese Rollen und wie können Sie Ihnen in Zukunft wieder mehr Aufmerksamkeit schenken?

Hier ist Platz für Ihre Notizen:

---

---

---

---

---

---

---

Achtung Pareto-Prinzip: Sie sollten unbedingt darauf achten, dass die Rollen bzw. Hauptaufgaben, die ganz wesentlich zu Ihrem Verkaufserfolg und Ihrer Zielerreichung beitragen nicht zu kurz kommen. Schaffen Sie Ihnen künftig wieder mehr Raum!

Eine Schätzung des Ist-Zustandes Ihrer Hauptaufgaben im Vertrieb ist Ihnen nicht genau genug? Sie wollen ganz sicher wissen, wofür Sie am meisten Zeit und Energie aufwenden. Dann führen Sie in den kommenden zwei Wochen ein Zeitjournal. Nachstehend finden Sie eine einfache Tabelle, die Sie für sich übernehmen oder nach Ihren Wünschen anpassen können.

Bitte notieren Sie in dieser Tabelle täglich Ihre 10 Hauptaufgaben im Verkauf und die dafür aufgewendete Zeit.

Überlegen Sie in einem zweiten Schritt, zu welcher Ihrer Rollen diese Aufgabe gehört.

**Wochentag:**

**Datum:**

Aufgabe-Nr. /Rolle	Thema der Aufgabe	Zeit in Stunden (0,25h, 0,5h, 0,75h, 1h, ...)
1		
2		

<b>3</b>		
<b>4</b>		
<b>5</b>		
<b>6</b>		
<b>7</b>		
<b>8</b>		
<b>9</b>		
<b>10</b>		

Nun addieren Sie die aufgewendete Zeit für die jeweiligen Rollen per Woche oder einen anderen beliebigen Zeitraum. Machen Sie wieder einen Ist- und Sollabgleich.

Analysieren Sie das Ergebnis wiederum mit folgenden identischen Fragen:

- Welche Abweichungen zwischen Ist- und Sollzustand ergeben sich?
- Welche Rollen haben mehr Platz eingenommen und warum?
- Welche Rollen sind zu kurz gekommen?
- Wie wichtig sind diese Rollen und wie können Sie Ihnen in Zukunft wieder mehr Aufmerksamkeit schenken?

Hier ist Platz für Ihre Notizen:

---



---



---



---



---

---

---

Um eine Monatsbetrachtung oder eine Betrachtung über einen längeren Zeithorizont zu bekommen, notieren Sie sich bitte zusätzlich einmalig, welche zusätzlichen Hauptaufgaben Sie zu erledigen haben, die in diesem Betrachtungszeitraum nicht stattgefunden haben. Wie verändern diese das Gesamtbild?