

Übung:

Meine Handlungsempfehlung an Sie lautet: Nehmen Sie sich am besten jetzt sofort die Zeit und schreiben Sie gleich hier Ihre Rollen auf:

- 1.
- 2.
- 3.
- 4.
- 5.
- 6.
- 7.
- 8.
- 9.
- 10.

Werden Sie sich klar darüber, welche Rollen die Hauptrollen sind und wie viel Prozent Ihrer Energie und Zeit Sie idealerweise in die Erfüllung dieser Rollen stecken wollen.

Sie können dazu eine Tabelle anlegen, wie im Beispiel des Vertriebsingenieurs, oder auch die Darstellung eines Kuchendiagramms wählen.