

Übung: Meine Verkaufsmotivation

Stellen Sie sich vor, Sie verkaufen jeden Tag aktiv. Ab sofort gelingt es Ihnen, dafür Tag für Tag Zeit zu finden. Sie sorgen dafür, dass Ihre bestehenden Kunden aktiv bleiben und dafür dass Sie regelmäßig Neukunden dazugewinnen.

Was ermöglicht Ihnen dieser aktive Verkauf?
Und wie verändert sich Ihre Situation?

Was werden Sie mit Ihrem gestiegenen Einkommen anfangen?

Welche weiteren positiven Auswirkungen stellen Sie fest?

Was passiert hingegen, wenn Sie zu wenig aktiv verkaufen?
Was wären die negativen Auswirkungen?

Was wollen Sie unbedingt durch Ihre Verkaufsaktivitäten vermeiden?
