

Übung: Der tägliche Positiv-Check für den Verkauf

Notieren Sie täglich mindestens drei Glücksmomente!

Was gibt es aus Verkaufssicht, das heute positiv für Sie war?

Warum macht Sie das Erlebte glücklich?

Welche Erlebnisse haben Sie aktiv herbeigeführt? => Diese kennzeichnen Sie mit einem A.

Welche sind Ihnen scheinbar spontan geschenkt worden? => Diese kennzeichnen Sie mit einem S.

Was habe ich erlebt?	Warum macht mich das glücklich?	Aktiv/Spontan