

Lektion Nummer

1

Der Erfolg hängt von IHNEN ab

 **GITOMER-ERKENNTNIS:** Worte können das Leben verändern. Dieses Buch bietet Ihnen gleich zwei Chancen, wenn Sie es lesen und studieren. Die erste Chance ist die Information. Ihre grauen Zellen werden bis zum Rand mit Informationen über Leben und Erfolg gefüllt werden. Jede Lektion beschert Ihnen hunderte von Aha!-Erlebnissen.

Die zweite Chance liegt in der Herausforderung, mit dieser Information auch etwas anzufangen. Das ist der schwierigere Part. Viele tausend Menschen werden dieses Buch lesen, aber nicht einmal 5% von ihnen werden auch die Prinzipien übernehmen, die erforderlichen Maßnahmen ergreifen und dann auch die Belohnungen einstreichen, die auf den folgenden gut 250 Seiten vorgestellt werden. Wenn Sie danach streben, zu diesen Top 5% zu gehören, finden Sie das Rezept dafür auf den folgenden Seiten. Das Rezept wird Ihnen simpel vorkommen, aber bei Hill ist das Simple niemals einfach.

In Hills Worten, auch wenn sie schon 100 Jahre alt sind, werden Sie jedenfalls auf keinerlei Unklarheiten stoßen. Sätze wie »Der Erfolg hängt von Ihnen ab« oder »Fordern Sie den Erfolg ein«



verlangen nach keiner Interpretation – allerdings verlangen Sie harte Arbeit und vollen Einsatz. Knien Sie sich rein. Studieren Sie fleißig. Ergreifen Sie Ihre Maßnahmen. Und streichen Sie dann den verdienten Lohn ein. Die Tür zum *Wahrhaftigen Leben* steht weit offen: Treten Sie ein!



GITOMER-ANMERKUNG: Zu Beginn des 20.

Jahrhunderts waren Frauen noch weitgehend aus dem Geschäftsleben und auch aus den Schriften über persönliche Entwicklung ausgeschlossen. Auch wenn ich persönlich Frauen und Männer gleich beurteile (ich bin mit 4 Töchtern und 4 Enkeltöchtern gesegnet), versuche ich mit Hills Schriften doch so authentisch wie möglich umzugehen. Bitte lassen Sie sich durch das gelegentliche Fehlen von Pronomen nicht davon abhalten, diese wertvollen und lebensverändernden Informationen zu lesen und zu lernen.

Wenn Sie sich mit diesem Buch befassen, sollten Sie immer daran denken, dass Ihr Erfolg weitestgehend von Folgendem abhängt:

ERSTENS: Die Art und Weise, wie Sie studieren: Sie müssen lernen, auch zwischen den Zeilen zu lesen – das heißt Sie müssen das Prinzip erkennen, das hinter den reinen Worten Ihrer Lehrbücher steckt.

ZWEITENS: Sie müssen an dieses Buch so herangehen, als erhielten Sie echtes Geld dafür, dass Sie alles herausholen, was herauszuholen ist.

DRITTENS: Sie müssen begeistert, hartnäckig und entschlossen sein zu GEWINNEN! Sie müssen ein, zwei oder sogar fünf Jahre in



die Zukunft schauen und sich selbst als erfolgreichen Menschen sehen, und gleichzeitig muss Ihnen absolut klar sein, dass der Lohn, den Sie erhalten, weitgehend davon abhängt, wie gut Sie sich dieses Buch erarbeiten.

VIERTENS: Sie müssen in Ihrem Studium systematisch vorgehen. Reservieren Sie sich eine Stunde pro Tag fürs Studium und lassen Sie sich in dieser Stunde durch nichts bei der Arbeit an Ihren Lektionen stören. Bedenken Sie, dass alles, was wir tun, mehr oder weniger Gewohnheit ist, daher ist es genauso gut möglich, sich die Gewohnheit zu studieren zu eigen zu machen wie die Gewohnheit zu faulenz. Machen Sie es sich zur Gewohnheit zu studieren, und bald wird Ihnen das genauso natürlich vorkommen wie die Gewohnheit, Nahrung zu sich zu nehmen.



»Die Fähigkeit, Erfolg zu haben, ist eine Sache der Selbstinspiration und eines vollen Verständnisses der menschlichen Natur und einer Kenntnis der verborgenen Kräfte Ihres eigenen Geistes.«

Napoleon Hill



FÜNFTENS:

Glauben Sie an sich! Der Grund, warum so viele Menschen scheitern, besteht darin, dass sie ihre Fähigkeit so gering bewerten, zu erreichen, was sie sich vornehmen. Selbstvertrauen ist das A und O des Erfolgs.



GITOMER-ANMERKUNG: Gehen Sie bitte noch einmal zurück und lesen Sie diese Formel erneut, denn sie enthält das Rezept für Erfolg in diesem Buch und in Ihrem Leben. Sie ist, wie auch der Rest des Buches, inspirierend und herausfordernd. Greifen Sie sie auf! Handeln Sie entsprechend!

Schreiben ist zum Beispiel einer der Schlüssel zu einem erfolgreichen Leben. Aber bevor Sie effektiv schreiben können, müssen Sie auch daran glauben, dass Sie es können. SELBSTINSPIRATION ist nahe verwandt mit Selbstvertrauen. Die Inspiration bekommen Sie zwar von außen, das ist wahr, aber sie muss auch die Elektroden Ihres wundervollen Geistes durchlaufen und die Form Ihrer INDIVIDUALITÄT annehmen. Sie muss Ihr Herz, Ihre Seele und Ihren Körper voll aufladen, so wie elektrischer Strom eine Batterie auflädt. Begeisterung ist einfach eine Sache der SELBSTINSPIRATION, nicht mehr und nicht weniger.

Wenn ich nun an dieser Stelle aufhören würde, wüssten Sie kaum mehr darüber als vorher, wie Sie zu Selbstvertrauen, Begeisterung und Selbstinspiration kommen. Das wäre so, als würde ich einem Menschen erzählen, er müsse ehrlich sein, wenn er erfolgreich sein will (was ziemlich offensichtlich ist), ihm aber nicht sagen, WIE ER EHRlich SEIN SOLL.



In diesem ganzen Buch werden wir uns sowohl mit URSACHE als auch mit WIRKUNG befassen. Um auf die erste Ursache für den Erwerb der hier erwähnten wünschenswerten Eigenschaften zu kommen, lassen Sie mich Ihnen einige klare Anweisungen geben, denen Sie folgen sollen – EINE ANGEPASSTE VERSION MEINER EIGENEN PERSÖNLICHEN LEBENSPHILOSOPHIE, DER ICH SCHON SEIT JAHREN FOLGE:

»Jede Idee, jeder Plan, jedes Ziel lässt sich durch Wiederholung des Gedankens im menschlichen Geist platzieren.«

Napoleon Hill

Wiederholen Sie an den folgenden zehn Tagen abends unmittelbar vor dem Zubettgehen und morgens direkt nach dem Aufstehen die folgenden Zeilen:



Bekräftigen Sie Ihren Erfolg!

1. Ich werde ein großer Mensch werden!
2. Ich habe volles Vertrauen in mich!
3. Ich bin jeder Aufgabe gewachsen, die ich mir vornehme, und ich werde Erfolg haben. Ich spüre, dass ich auf dem Weg zum größten Erfolg bin, den ich je erlebt habe!
4. Ich bin wach! Ich bin angespannt und bereit! Alle meine Kräfte stehen mir unmittelbar zur Verfügung! Ich sehe hundert Dinge, über die ich interessant schreiben könnte, die ich vorher nie gesehen habe.
5. Ich bin erfolgreich! Ich bin von Energie und Kraft erfüllt! Ich bin mutig und couragiert! Ich sehe ungeheure Möglichkeiten vor mir liegen!
6. Ich werde in meiner gewählten Laufbahn ein Meister werden! Ich werde meine persönliche Ausstrahlung und meine Fähigkeiten für jeden Zweck nutzen, der für mich und meine Mitmenschen von Vorteil und Nutzen sein könnte!

Sie wollen Erfolg haben, sonst würden Sie Ihre Zeit nicht diesem Buch widmen. Um zu diesem Schluss zu gelangen, brauche ich keine Gedanken lesen zu können. Nehmen Sie daher keine der Aufgaben auf die leichte Schulter, die Ihnen Ihre Lehrer geben.



Fordern Sie den Erfolg ein!

Fordern Sie ihn mit ganzem Herzen und ganzer Seele und mit äußerstem Selbstvertrauen! Wenn Sie die Anregungen und Ideen dieses Buches getreu umsetzen, wird Ihre Forderung rasch und großartig verwirklicht werden.

Denken Sie vor allem daran: Die ganze Arbeit mit diesem Buch, die Gedanken an eine Verwirklichung, die **GEISTIGE FORDERUNG** nach Erfolg, dies alles muss den praktischen, äußeren Bemühungen vorangehen – nicht ihnen folgen. Einfacher ausgedrückt: **GLAUBEN SIE AN DAS, WAS SIE TUN, UND AN DIE, DIE IHNEN DABEI HELFEN, UND SIE WERDEN ZWANGSLÄUFIG GEWINNEN!** Sie müssen ein Bild der Person malen, die Sie sein wollen, und wenn Sie dieses Bild auf den empfindlichen Tafeln Ihres Geistes lebensecht genug malen, werden Sie mit Sicherheit auch genau so werden. Sie werden nicht enttäuscht werden. Wenn Sie ein großer Mensch werden, dann liegt das daran, dass Sie zunächst **EIN GROSSER MENSCH WERDEN WOLLTEN!** Wenn Sie kein großer Mensch werden, dann liegt das daran, dass Ihre Willenskraft nur von der halbherzigen Sorte war.

Machen Sie Ihre Bekräftigungen zu Prophezeiungen, nicht nur zu langweiligen faktischen Aussagen! Lassen Sie Ihre Energien Initiative entfalten! Halten Sie sich an folgende Reihenfolge: Zunächst fordern Sie, und durch das Fordern bringen Sie **KREATIVE GEDANKEN** hervor; durch das kreative Denken



bringen Sie effiziente Arbeit hervor; und durch die effiziente Arbeit GEWINNEN SIE!

Lesen Sie diese Anregungen immer wieder! Meditieren Sie darüber! Suchen Sie nicht nach Fehlern – suchen Sie nach Gedanken – Gedanken, aus denen Sie SELBSTVERTRAUEN, BEGEISTERUNG und SELBSTINITIATIVE gewinnen können! Bald werden Ihnen deren Wahrheit und Praktikabilität dämmern, und Sie werden den GLAUBEN erlangen, der Berge von ZWEIFELN, ÄNGSTEN und MUTLOSIGKEIT versetzt.

Versuchen Sie nicht diese Prinzipien anderen zu erklären, die noch keine Gelegenheit hatten, die Arbeit, die in diesem Buch geleistet wird, so zu sehen wie Sie. Sie bereiten sich darauf vor, ein großer Mensch zu werden, ein großer Analytiker der menschlichen Natur. Sie brauchen Wissen, das Sie kommerziell zur Verbesserung Ihrer eigenen Person und Ihrer Mitmenschen nutzen können.

DENKEN SIE DANN DARAN, DASS ALLE KRÄFTE, DIE ZU IHREM ERFOLG FÜHREN, IN IHNEN SIND! Denken Sie auch daran, DASS SIE AUS DIESEM BUCH IN GENAU GLEICHEM VERHÄLTNIS HERAUSHOLEN, WAS SIE AN ZEIT UND MÜHE HINEINSTECKEN. Sie KÖNNEN und MÜSSEN alles selbst machen.

Bildung ist etwas, was Sie sich selbst beschaffen müssen. Sie müssen dafür arbeiten, sie zu bekommen, und sie müssen dafür arbeiten, sie anschließend auch zu behalten! Bildung ist ein Selbstentwicklungsprozess. Das Lexikon sagt, Bildung sei »Unterweisung«. Ich persönlich stimme dem Lexikon da nicht zu. Reine Unterweisung ist nicht genug. Ich kann Sie unterweisen, bis ich alt und grau bin, aber wenn Sie nicht tatsächlich EIN WENIG NACHDENKEN, WERDEN SIE NIE LERNEN, STARK, KRAFTVOLL UND ERFOLGREICH ZU SEIN.



**»Glauben Sie an
das, was Sie tun,
und an die, die
Ihnen dabei helfen,
und Sie werden
zwangsläufig
gewinnen!«**

Napoleon Hill



Der beste Lehrer in unserer Belegschaft sind AUS IHRER SICHT SIE! Neben diesem Lehrer verblasst jeder Lehrer unserer Belegschaft zur Bedeutungslosigkeit. Sie werden aus diesem Buch genau das herausholen, was Sie sich herausholen entschließen – nicht mehr und nicht weniger! Auch die besten Lehrer der Welt können daran nichts ändern.

Seien Sie mutig! Glauben Sie an sich! Glauben Sie daran, dass Sie alles erreichen können, was Sie zu erreichen wünschen! Stärken Sie diesen Glauben an sich und lassen Sie nicht zu, dass er sie verlässt! Glauben Sie an die, die Ihnen mit diesem Buch helfen! Wenn die negative Eigenschaft des ZWEIFELS Ihren Geist beschleicht, schütteln Sie sie ab. Haben Sie keine Zweifel an Ihrer Fähigkeit, dieses Buch zu bewältigen, oder an der Fähigkeit Ihrer Lehrer, Ihnen bei der Bewältigung zu helfen! Gehen Sie guten Mutes an Ihre Lektionen heran!

SCHAUEN SIE DANN, WIE VIEL SIE AUS JEDER LEKTION AUFNEHMEN UND IM HINBLICK AUF IHRE ARBEIT PRAKTISCH UMSETZEN KÖNNEN.

Notieren Sie die Gedanken, die Ihnen bei allem kommen, was Sie lesen. Nehmen Sie diese Gedanken und bauen Sie um Sie herum Geschichten – »Human-Interest«-Geschichten, deren Zweck es ist, Aufmerksamkeit zu erregen. Das hat alles praktischen Nutzwert.



Haben Sie nicht das Gefühl, ich würde von Ihnen erwarten, dass Sie in Ihrer Arbeit perfekt sein sollen. Das ist keiner von uns. Das Zeitalter der Unfehlbarkeit ist noch nicht gekommen. Wir machen alle Fehler. Deshalb sind am Ende von Bleistiften auch Radiergummis. ABER – denken Sie daran, dass Sie am Ende dieses Buchs der Perfektion näher sein werden als jetzt.

Ich kann hier genauso gut schon die Tatsache erwähnen, dass es in Ihren ersten 20 Lektionen weitgehend um Prinzipien gehen wird. So wie Sie erst die Prinzipien der Grammatik und Arithmetik gelernt haben und dann zur Anwendung dieser Prinzipien übergegangen sind, so werden Sie hier erst die Prinzipien der Psychologie beherrschen lernen und diese Prinzipien anwenden, wenn Sie anschließend mit dem Buch vorankommen.

Erschrecken Sie nicht beim Wort »Psychologie«! Mir ist die Tatsache durchaus bewusst, dass die meisten Menschen die Psychologie viele Jahre lang als ein Thema betrachtet haben, das nur langhaarige Professoren ans Licht bringen konnten. Die Wahrheit ist aber, dass die Psychologie, so wie sie gelehrt werden sollte, das interessanteste und wichtigste Thema ist, das heute der großen Masse der wirtschaftlichen Aktivitäten zugrunde liegt.

Was ist Psychologie?

Schlagen Sie das Wort im Lexikon nach. Aber bevor Sie das tun, gestatten Sie mir noch, dass ich Ihnen meine eigene Auffassung davon mitteile. Psychologie ist nicht mehr und nicht weniger als ein gründliches Verständnis der Art und Weise, wie der menschliche Geist funktioniert. Psychologie verstehen heißt die Menschen verstehen. Die Psychologie praktisch anzuwenden heißt, den menschlichen Geist willentlich zu lenken und zu beherrschen – besonders Ihren eigenen!



Die Prinzipien, nach denen sich die Psychologie anwenden lässt, sind vergleichsweise simpel. Ein großartiges Beispiel für die praktische Anwendung der Psychologie sehen Sie in der Rede des Marcus Antonius an den römischen Mob. In dieser Rede, durch die Worte, die Shakespeare Marcus Antonius in den Mund gelegt hat, trug die SUGGESTION als entscheidender Faktor dazu bei, den Mob umzustimmen und das zu tun, was er wünschte. Beachten Sie, dass Suggestion eines der geistigen Phänomene ist, welche die Psychologie untersucht. Suggestion ist der wichtigste Faktor, mit dem der Hypnotiseur arbeitet. Der andere Faktor, der spiegelbildlich zur Suggestion passt, ist die KONZENTRATION. Das ganze Buch hindurch werden Sie ganz einfache, gut verständliche und praktische Anwendungen der Prinzipien SUGGESTION und KONZENTRATION finden.

Ich glaube außerdem, ich kann Sie genauso gut gleich jetzt darüber informieren, dass das Buch, das Sie hier beginnen, weit mehr verkörpert als die Beherrschung des Lebens. Mit »Beherrschung« meine ich das Studium des Lebens. Bevor ich ins Detail gehe, müssen Sie aber erst die grundlegenden PRINZIPIEN beherrschen, nach denen diese Details angeordnet und angewandt werden.



GITOMER-ANMERKUNG: Napoleon Hill zeigte immer erst, welchen Wert es hat, das Gesamtbild zu hinterfragen, und schlüsselte dann die Details in Prinzipien und Handlungen auf.

Zu den übrigen Eigenschaften, die ich für Sie, durch dieses Buch, zu entwickeln gedenke, gehören einige der entscheidendsten Grundlagen für Erfolg und Glück, wie Selbstvertrauen, Mut, Vertrauen, Bescheidenheit, eine gute Grundkenntnis der eigenen Person usw. **Niemand kann dieses Buch durcharbeiten, ohne**



dabei eine weit positivere, angenehmere und kraftvollere Persönlichkeit zu entwickeln, als er oder sie vorher hatte. Ich gebe Ihnen diese Information gleich zu Beginn, damit Sie effektiver mit mir zusammenarbeiten können, denn so erkennen Sie das Ziel, bei dessen Erreichen ich Ihnen helfen will.

Lassen Sie mich auch erklären, dass die Arbeit, die ich in diesem Buch leiste, weder mit »Religion« noch mit »Politik« zu tun hat. Meine Lehren beruhen strikt auf Fakten, die von den führenden Philosophen und Wissenschaftlern der Welt überprüft und als praktikabel bestätigt wurden. Ich gebe Ihnen diese Erklärung, damit Sie nicht fälschlicherweise das Gefühl bekommen, ich hätte einem dieser Themen erlaubt, sich in Dinge einzuschleichen, aus denen sie besser ferngehalten werden sollten, falls es Ihnen irgendwo so vorkommen sollte, als wären einige der Prinzipien, die ich in diesem Buch behandle, eng mit ähnlichen Prinzipien verwandt, die unter dem einen oder anderen Glaubensbekenntnis, als »Religion« verkleidet, verbreitet werden.



GITOMER-ANMERKUNG: Hill verstand, dass er einige Dinge lehrte, mit denen sich für gewöhnlich Religionen befassen, aber er wehrte diese Kritik sachlich ab und erklärte sein Werk mutig für weltlich.

Beachten Sie auch, dass jeder, der nicht erkennt, dass der Erfolg auf seinem Tätigkeitsfeld in großem Maße davon abhängt, wie gut er diese Sicht auf das »wahrhaftige Leben« erreicht, hier auch gleich aufhören und mit dem Buch nicht mehr weitermachen kann. Bloße »Cleverness« und die Fähigkeit, »Dinge nach außen hin zu vermitteln«, werden jeden, der diese Taktiken anwendet, zu einer sicheren und schnellen Niederlage führen.



Das Gehalt oder Einkommen für den Verkauf der Produkte oder Leistungen auf Ihrem Tätigkeitsfeld kommt von anderen. Das ist eine Tatsache, an die es sich immer zu denken lohnt, und in dem Moment, in dem Sie beginnen, gegenüber Ihrem Arbeitgeber (der konsumierenden Öffentlichkeit) falsch zu spielen, beginnt Ihr Niedergang.

Wenn es eine große Idee gibt, die ich mich in diesem Buch stets bemühen werde zu entwickeln, dann ist das die Idee, das ganze Leben auf dem Fundament der WAHRHEIT aufzubauen! Ohne dieses feste Fundament kann kein Mensch und kein Unternehmen hoffen, in dieser Zeit der progressiven Politik dauerhaft Erfolg zu haben.

Die Zeit wird nicht nur kommen, sondern sie ist bereits da, in der eine Lüge auf Papier, direkt oder als Anspielung, dem Urheber die gleiche Strafe und Zurechtweisung einträgt, wie diese Lüge mündlich formuliert einbringen würde. Es ist persönlicher und geschäftlicher Selbstmord, »die kaufende Öffentlichkeit zu täuschen«.

Nehmen Sie das große Geschäft, das von Marshall Field, John Wanamaker, Sears, Roebuck & Company, Montgomery Ward & Company, Butler Brothers und anderen verlässlichen Versandhäusern aufgebaut wurde: Als Grundlage ihres Erfolgs werden Sie ein fundamentales Prinzip entdecken, das für diesen Erfolg verantwortlich ist. Dieses Prinzip lautet »WAHRHEITSGETREUE WERBUNG«. Diese Firmen sind stets der Gewohnheit treu geblieben, ihre Kunden zufriedenzustellen. Das ist etwas, was alle erfolgreichen Firmen tun müssen.



ABER auch wenn Sie nicht im Versandhandel tätig sind und keine Werbung verkaufen, gilt dieses Prinzip für Sie. Mehr noch, diese Idee ist größer als Wirtschaft, Versandhandel oder Werbung. Sie gilt fürs ganze Leben. Die Schlüsselidee, die es hier zu begreifen und zu verinnerlichen gilt, lautet: **WAHRHAFTIGES LEBEN.**

ACHTUNG: Lesen Sie dieses Buch nicht weiter, bevor Sie die vorliegende Lektion nicht zum Abschluss gebracht haben. Im Durchschnitt werden Leserinnen und Leser es erforderlich finden, diesen Text mindestens drei Mal zu lesen, bevor sie beginnen, seine Philosophie zu leben: das erste Mal, um eine allgemeine Vorstellung von den behandelten Themen zu bekommen; das zweite Mal zum Erschließen von Fragen sowie der Stellen, wo die Antworten zu finden sind; und das dritte Mal, um eine abschließende Zusammenfassung zu erhalten.

Manche Ideen sollen auch Ihre Fähigkeit testen, in eigenen Begriffen zu denken, und die Antworten sind nicht in diesem Buch zu finden. Wenn Sie auf eine solche Idee stoßen, nutzen Sie Ihr eigenes Urteilsvermögen und setzen Sie es entsprechend ein.

Bevor Sie sich mit diesem Buch befassen, möchte ich, dass Sie das Folgende voll und ganz verstanden haben:

SIE WERDEN AUS DIESEM BUCH IN GENAU GLEICHEM VERHÄLTNIS HERAUSHOLEN, WAS SIE AN ZEIT UND ERNSTHAFTER BEMÜHUNG HINEINSTECKEN.



Ein herzlicher Händedruck in Vertretung

Ein schriftliches Gespräch mit Napoleon Hill

Freund, Leser und Student des Erfolgs, wir brechen auf zu etwas, was sich nach meiner Überzeugung als eine äußerst angenehme und nutzbringende Reise hin zum Führen Ihres Lebens auf die BESTE mögliche Art erweisen wird.

Wir werden uns auf dieser Reise besser vertragen, wenn wir uns vor dem Aufbruch gründlich verstehen!

Offenheit ist eine der Tugenden, über die ich verfüge – die Tugend, auf die ich am stolzesten bin. Ich glaube daran, zu Beginn des Spiels alle Karten, MIT DEM BILD NACH OBEN, auf den Tisch zu legen.

Wenn Sie nun tatsächlich mit mir zusammen am Tisch säßen, könnten wir in einer halben Stunde mehr in puncto Vertrautheit erreichen, als wenn wir ein, zwei Dutzend Briefe austauschten. Es ist äußerst schwierig, die eigenen Gedanken so zu Papier zu bringen, dass sie von den Lesern gründlich und richtig verstanden werden.

Angesichts dessen bitte ich Sie, über alles hinwegzusehen, was ich für meine Unzulänglichkeiten halte, und ich werde dasselbe auch



bei Ihnen tun. Wenn ich einen Fehler mache – wie es jedem zuweilen unterläuft –, bitte ich Sie um Ihre Nachsicht.

Ich habe nach jeder Lektion Seiten für meine »Gespräche« mit Ihnen freigehalten. Ich nenne sie »mein geheiligtes Fleckchen Garten«.

Ich werde mein Bestes tun, um Ihnen bei jedem dieser »Gespräche« den ein oder anderen neuen Gedanken mitzubringen und Sie mit neuer Begeisterung, Hoffnung, Zuversicht, Heiterkeit, Nächstenliebe und Selbstsicherheit zu erfüllen. Ich werde mein Möglichstes tun, um Ihnen zu helfen, Ihre idealistische Seite auszubauen. Auf diesen Seiten werden keine Klagen zu hören sein. Sie sollen nur Optimismus und angenehme Gedanken vermitteln.

Unter unseren Lesern haben wir nahezu alle Nationalitäten – Menschen, die den unterschiedlichsten religiösen und politischen Organisationen angehören. Es macht keinen Unterschied, was Ihre Religion oder Politik ist – ich bin Ihr Freund! Und nun werde ich nichts ungetan lassen, was ich in Ihrem Sinne tun kann.

Hier ist ein Gedanke, den ich gern fest in Ihrem Kopf verankert sehen möchte: Ich kann Ihnen nichts beibringen, wenn Sie kein unbedingtes Vertrauen in meine Fähigkeit und meine Aufrichtigkeit haben. Durch gegenseitiges Vertrauen können wir Berge versetzen, sozusagen, aber ohne dies können wir nicht harmonisch zusammenarbeiten. Wir müssen im weiteren Verlauf unserer Arbeit aufeinander eingespielt sein und uns in Harmonie befinden. Das lässt sich am besten erreichen, wenn wir offen miteinander sind.

Wenn sich in Ihrem Leben, während Sie mit Ihrem Buch vorankommen, irgendwelche Umstände ergeben, zu denen Sie mich gern konsultieren würden, fühlen Sie sich frei zu kommen, wie bei jedem anderen guten Freund.



»Wenn Sie ein großer Mensch werden, dann liegt das daran, dass Sie zunächst EIN GROSSER MENSCH WERDEN WOLLTEN! Wenn Sie kein großer Mensch werden, dann liegt das daran, dass Ihre Willenskraft nur von der halbherzigen Sorte war.«

Napoleon Hill



Lassen Sie uns einander während dieser ganzen Reise gut verstehen! Lassen Sie uns bei jedem Schritt des Weges in voller Harmonie sein!

Ich werde Sie zu einem Menschen machen, der ALLES ZUM ABSCHLUSS BRINGT, WAS ER ANGEFANGEN HAT! Dieses Buch wird viel mehr sein als nur ein Buch über die Art zu leben. Sie werden sehen, weit bevor Sie die 23. Lektion erreicht haben, dass dieses Buch eine STARKE und KRAFTVOLLE PERSÖNLICHKEIT MIT AUSSTRAHLUNG aufbaut.

Was, wenn ich fragen darf, ist der Wert eines Buches, das so etwas tut?

Sie haben zurzeit ein paar negative Eigenschaften, die zwischen Ihnen und dem Erfolg stehen, den Sie erreichen werden. Vielleicht wissen Sie, was diese negativen Eigenschaften sind, vielleicht auch nicht. Wie dem auch sei, Sie werden weniger negative Eigenschaften haben, noch bevor Sie mit diesem Buch durch sind. Sie werden eine weit angenehmere Persönlichkeit haben. Sie werden die Fähigkeit besitzen, Menschen tun zu lassen, was Sie von ihnen wollen, und zwar weil diese das zu tun wünschen.

Leben ...! Was für ein wunderbares Studium das ist!

Und, was ist das Studium des Lebens?

Mein Freund, ich werden Ihnen sagen, was LEBEN heißt ...

ES IST DAS STUDIUM DES MENSCHLICHEN GEISTS – DES MENSCHSEINS AN SICH!

Was, wenn ich fragen darf, ist interessanter als diese wunderbare Maschine, die wir den menschlichen Geist nennen? Was ist wünschenswerter als die Fähigkeit, den menschlichen Geist zu



kontrollieren, zu lenken und zu beherrschen – insbesondere Ihren eigenen Geist?

Ein erfolgreicher Mensch ist ein Mensch, der seinen eigenen Geist und den Geist anderer beherrschen und lenken kann. Eine wunderbare Kraft ist das! Daher lassen Sie uns diese nur für rechtmäßige und ehrenhafte Zwecke einsetzen.

Bevor Sie mit diesem Buch durch sind, werden Sie eine ganze Menge Dinge über das Leben gelernt haben, von denen Sie wahrscheinlich nie gedacht hätten, dass sie mit diesem Thema zu tun haben. Sie werden Dinge über den menschlichen Geist lernen – insbesondere über Ihren eigenen –, über die Sie wahrscheinlich nie zuvor nachgedacht haben.

Sie werden lernen, wie Sie Worte wählen, die auf den Emotionen spielen, wie ein erfahrener Geiger auf seinem Instrument spielt. Sie werden lernen, wie Sie Ihre Freunde, Familie und Konsumenten so bewegen, wie der Geiger seine Zuhörer bewegt, wenn er mit dem Bogen über die Saiten seiner Geige streicht, in Harmonie mit den Schwingungen, die über Ihre Ohren Ihren Geist erreichen.

Was für eine wunderbare Fähigkeit das ist!

Sie werden lernen, dass Sie den Geist anderer nur über die fünf Sinne SEHEN, RIECHEN, HÖREN, FÜHLEN und SCHMECKEN erreichen können. Und indem Sie die anderen über diese Sinne erreichen, rufen Sie ein DENKEN und HANDELN zu Ihren Gunsten hervor.

Sie werden lernen, Worte zu wählen, die höchst effektiv über einen oder mehrere dieser fünf Sinne appellieren.



Die Angewohnheit, Dinge zum Abschluss zu bringen

Entschließen Sie sich gleich zu Beginn, dass Sie etwas opfern müssen, um mit diesem Buch zum Abschluss zu kommen. Alles, was etwas wert ist, hat auch einen Preis. Das Buch, mit dem Sie hier angefangen haben, auch wenn es durch viel Abwechslung und Zwischenmenschliches ordentlich aufgelockert ist, ist kein Kinderspiel.

Es steckt jedoch nichts in diesem Buch, was dort nicht hineingehören würde. Viele von Ihnen werden schwere Erfahrungen durchgemacht und daraufhin alles eliminiert haben, was nicht wesentlich ist. Das Gleiche tut dieses Buch. Behalten Sie das im Kopf, wenn Sie auf ein Problem stoßen, das nach Ihrer Ansicht mehr Arbeit kostet, als Sie gern investieren würden – TUN SIE ES GERN.

Wie ich zu Beginn gesagt habe, müssen Sie Vertrauen zu sich selbst haben. Sie müssen an mich glauben und genau tun, was ich sage, und dürfen mich nur für die Endergebnisse verantwortlich machen.

Ich übernehme die Verantwortung für Ihren Erfolg, aber nur unter der Bedingung, dass Sie meinen Anweisungen folgen, so wie ein gehorsamer Soldat den Anweisungen seines vorgesetzten Offiziers folgen muss.

Es gibt keine Bürokratie zwischen Ihnen und mir. Es gibt keine Formalitäten oder unsichtbaren Barrieren. Die Tür lässt sich für Sie immer von außen öffnen. Ich bin Ihr Lehrer und Freund, loyal,



treu und verständnisvoll, bereit und willens, sowohl Ihr Leid als auch Ihre Freuden zu teilen.

Diese Worte sind nicht geschrieben, nur um Platz zu füllen! Wenn Sie mich so kennen, wie ich wirklich bin, werden Sie von dieser Tatsache voll und ganz überzeugt sein. Mein Herz und meine Seele stecken in diesem Buch, das Sie hier begonnen haben. Ich bin interessiert an Ihnen und Ihren Angelegenheiten. Ihre Freunde sind auch meine Freunde. Ihre Freuden sind auch meine Freuden, und Ihre Sorgen sind auch meine Sorgen.

Ich werde mich eifrig bemühen, stets eine sprudelnde Quelle zu sein, aus der Sie neue Inspiration, Hoffnung, Ermunterung und Selbstvertrauen schöpfen können; wir alle brauchen eine solche Inspirationsquelle. Diese Quelle liegt direkt hier und wartet auf Sie. Trinken Sie freizügig daraus, so oft Sie durstig sein mögen, und wenn ich in den kommenden Jahren Grund zu dem Eindruck habe, dass Sie durch meine Bemühungen zu einem größeren, besseren und wohlhabenderen Bürger Amerikas geworden sind, werde ich mich gut entgolten fühlen für meine aufrichtigen Bemühungen, Ihnen zu Nutzen zu sein.

Mit allen guten Wünschen für Ihren Erfolg und Ihr Glück, glauben Sie mir.

Herzlichst, Ihr Freund

A handwritten signature in black ink that reads "Napoleon Hill". The signature is written in a cursive, flowing style.

Napoleon Hill



GITOMERS DURCHDACHTE HANDLUNGSEMPFEHLUNGEN

WIE SIE DIESE LEKTION UMSETZEN

Sie sollten diese erste Lektion sofort noch einmal lesen, damit Sie sowohl die Chancen als auch die Herausforderungen erkennen, vor denen Sie in diesem Buch und in Ihrem Leben stehen. Der Grund, warum ich das erneute Lesen empfehle, ist zum einen, dass Sie größere Klarheit erhalten, zum anderen, dass Sie Ihre Absicht festlegen. Sie können beabsichtigen, »das Buch zu lesen«, oder Sie können beabsichtigen, das Buch zum Bestandteil der Struktur Ihres Lebens werden zu lassen. Ich empfehle Letzteres. Der zweite Lesedurchgang wird Ihre Absichten klarstellen.

Zwanzig Jahre nach den ersten Schriften, die hier erscheinen, wird Hill das Buch *Denke nach und werde reich* mit dem Satz beginnen: »Gedanken sind Dinge.« Bitte betrachten Sie dieses Buch als Wegbereiter und Präambel für den nächsten Schritt auf Ihrer Reise zu Erfolg und Reichtum.

Überzeugungskraft ist entscheidend, um in der wirklichen Welt zu gewinnen. In Ihrer wirklichen Welt. Hill sagt, Sie müssen zuerst Aufmerksamkeit erringen, sonst sei kein Überzeugen möglich. Klingt offensichtlich, aber warten Sie ab, bis Sie den Tiefgang von Hills Worten erkennen ...



**»Mir scheint, eines der
großen Ziele des Lebens
besteht darin: ALLE ZEIT
ZUFRIEDEN ZU SEIN
UND ANDERE
ZUFRIEDEN ZU
MACHEN!«**

Napoleon Hill

the 1990s, the number of people in the UK who are aged 65 and over has increased from 10.5 million to 13.5 million (1990-2000) (ONS 2001).

There is a growing awareness of the need to address the health care needs of the elderly population. The Department of Health (2000) has set out a strategy for the NHS to meet the needs of the elderly population. This strategy is based on the following principles:

- To ensure that the NHS is able to meet the needs of the elderly population.
- To ensure that the NHS is able to provide a high quality of care for the elderly population.
- To ensure that the NHS is able to provide a range of services to meet the needs of the elderly population.

The NHS is committed to providing a high quality of care for the elderly population. This commitment is reflected in the following objectives:

- To ensure that the NHS is able to provide a high quality of care for the elderly population.
- To ensure that the NHS is able to provide a range of services to meet the needs of the elderly population.
- To ensure that the NHS is able to provide a high quality of care for the elderly population.

The NHS is committed to providing a high quality of care for the elderly population. This commitment is reflected in the following objectives:

- To ensure that the NHS is able to provide a high quality of care for the elderly population.
- To ensure that the NHS is able to provide a range of services to meet the needs of the elderly population.
- To ensure that the NHS is able to provide a high quality of care for the elderly population.

The NHS is committed to providing a high quality of care for the elderly population. This commitment is reflected in the following objectives:

- To ensure that the NHS is able to provide a high quality of care for the elderly population.
- To ensure that the NHS is able to provide a range of services to meet the needs of the elderly population.
- To ensure that the NHS is able to provide a high quality of care for the elderly population.

The NHS is committed to providing a high quality of care for the elderly population. This commitment is reflected in the following objectives:

- To ensure that the NHS is able to provide a high quality of care for the elderly population.
- To ensure that the NHS is able to provide a range of services to meet the needs of the elderly population.
- To ensure that the NHS is able to provide a high quality of care for the elderly population.

The NHS is committed to providing a high quality of care for the elderly population. This commitment is reflected in the following objectives:

- To ensure that the NHS is able to provide a high quality of care for the elderly population.
- To ensure that the NHS is able to provide a range of services to meet the needs of the elderly population.
- To ensure that the NHS is able to provide a high quality of care for the elderly population.