

Inhalt

Vorwort	7
Einleitung	9
1. Was ist dein Return on Time Invest (RoTI)?	11
2. Ist das eine Frage oder eine Aussage?	17
3. Willst du die ehrliche oder die sozial erwünschte Antwort?	25
4. Ich habe es noch nicht ganz verstanden. Kannst du es bitte noch einmal erläutern?	31
5. Was noch? Was noch? Und was noch?	37
6. Wer ist dieser Man(n) eigentlich, von dem du da redest?	45
7. Was genau? Wie genau?	51
8. Du könntest oder du machst? Du würdest oder du wirst?	57
9. Was genau hast du verstanden?	65
10. Was hast du bereits dafür getan? Was wirst du noch dafür tun? Und was brauchst du jetzt konkret von mir? . . .	73
11. Was ist dein erster Schritt? Was dein zweiter?	81
12. Was ist deine Erwartungshaltung? Was ist nicht deine Erwartungshaltung?	89
13. Steckt da eigentlich ein Arbeitsauftrag für mich drin? . . .	95
14. Was ist mir/dir heute gut gelungen?	103
15. Welche Detailtiefe brauchst du denn?	111
16. Was solltest du auf gar keinen Fall tun?	119

17. Macht das für dich Sinn?	127
18. Was war die beste Investition in dich selbst?	135
19. Wer profitiert noch davon?	145
20. Was genau soll anders sein?	153
21. Wozu ist es nützlich? Wozu ist es wichtig?	159
22. Was willst du stattdessen?	165
23. Wann war es schon mal anders?	171
24. Aus welchem Fehler von anderen hast du gelernt?	177
25. Wo liegen deine Bedenken?	185
26. Was würdest du vorschlagen? Was schlägst du vor?	193
27. Habe ich richtig verstanden ...?	201
28. Woran machst du es fest?	207
29. Wer, wie, was, wieso, weshalb, warum ...?	215
30. Auf einer Skala von 0-10, wie wertvoll war das heute? + Gamechanger-Frage – was brauchst du, um von X auf Y zu kommen?	233
Schlusswort	241
Literaturtipps	245
Die Autorin	249

»Erfolgreiche Menschen stellen bessere Fragen, als Resultat bekommen sie bessere Antworten.«

Tony Robbins